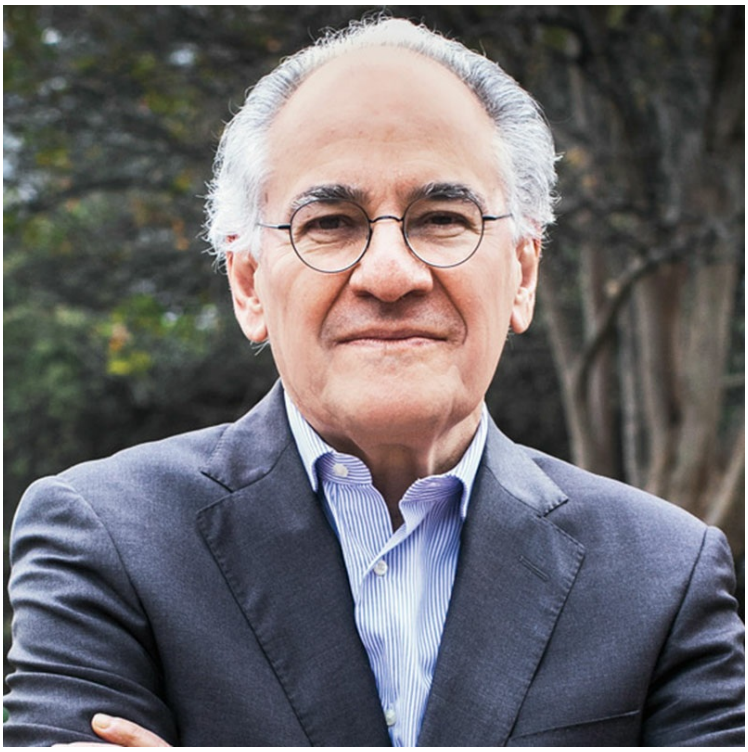


HERMINIO BLANCO

Arquitecto del TLCAN y una de las máximas autoridades latinoamericanas en comercio internacional e integración económica

---

- Negociador en Jefe del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), uno de los acuerdos comerciales más trascendentales de la historia moderna
- Ex Secretario de Comercio y Fomento Industrial de México, donde lideró la apertura económica y la agenda de competitividad del país
- Fundador y Presidente de IQOM Inteligencia Comercial, firma líder en asesoría sobre comercio internacional, inversión y regulación
- Asesor de gobiernos y compañías multinacionales en comercio internacional, cadenas de suministro, nearshoring y estrategia global
- Doctor en Economía por la Universidad de Chicago y una de las voces más respetadas sobre la integración económica de América del Norte

Pocos líderes en el mundo pueden decir que ayudaron a diseñar la arquitectura económica de una región. Herminio Blanco es uno de ellos.

El hombre que ayudó a construir la integración económica de Norteamérica explica cómo el nearshoring, el T-MEC y la rivalidad entre Estados Unidos y China están redefiniendo el futuro del comercio mundial.

Herminio Blanco es uno de los economistas y estrategas comerciales más influyentes de América Latina. Reconocido mundialmente por haber sido el Negociador en Jefe del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), desempeñó un papel decisivo en la transformación de México en una de las economías más abiertas e integradas del mundo. Su liderazgo ayudó a redefinir el comercio de América del Norte y sentó las bases para décadas de integración económica regional.

A lo largo de cuatro administraciones presidenciales ocupó algunos de los cargos económicos más importantes de México, entre ellos Secretario de Comercio y Fomento Industrial, Subsecretario de Negociaciones Comerciales Internacionales y Subsecretario de Comercio Internacional. Durante ese período lideró las negociaciones de acuerdos comerciales con la Unión Europea, Israel y diversos países de América Latina, además de iniciar el proceso que conduciría al acuerdo comercial entre México y Japón. También representó a México en la Ronda Uruguay del GATT, que culminó con la creación de la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Actualmente es Presidente de IQOM Inteligencia Comercial y de Soluciones Estratégicas, desde donde asesora a gobiernos, inversionistas y compañías multinacionales en comercio internacional, política económica, riesgos geopolíticos y transformación de cadenas de suministro. En un contexto marcado por el nearshoring, la rivalidad entre Estados Unidos y China y la redefinición del comercio mundial, sus análisis se han convertido en una referencia para comprender las oportunidades y desafíos que enfrenta América del Norte.

Con una trayectoria que combina el más alto nivel de servicio público, negociación internacional y asesoría empresarial, Herminio Blanco ofrece una perspectiva privilegiada

sobre el futuro del comercio global, la integración regional y la relación entre geopolítica, competitividad y crecimiento económico.

TEMAS

Herminio adapta cada presentación a las necesidades de su audiencia y no se limita a los temas que se enumeran a continuación. Por favor consúltanos sobre cualquier tema que te interese:

- El futuro de la competitividad de América del Norte
- Nearshoring y la reconfiguración de las cadenas globales de suministro
- T-MEC y el futuro del comercio regional
- Geopolítica, comercio y seguridad económica
- Comercio internacional en una era de proteccionismo
- México y las oportunidades de la nueva economía global
- América Latina en el nuevo orden económico mundial
- Perspectivas de la economía global

PROGRAMAS

La Esencia de sus Conferencias

Herminio Blanco ayuda a los líderes a comprender cómo la geopolítica, el comercio internacional y las cadenas globales de suministro están redefiniendo la economía mundial. Como arquitecto del TLCAN y uno de los negociadores comerciales más influyentes de América Latina, ofrece una perspectiva única sobre el futuro del T-MEC, el nearshoring y la integración económica de América del Norte. Sus conferencias proporcionan herramientas estratégicas para navegar un mundo cada vez más competitivo, regionalizado e incierto.

América del Norte 2.0: El Futuro de la Competitividad Regional

La economía mundial está siendo transformada por las tensiones geopolíticas, la reorganización de las cadenas de suministro y las nuevas políticas industriales. A partir de

su experiencia como negociador del TLCAN y asesor de gobiernos y empresas, Herminio Blanco explica cómo el T-MEC, el nearshoring y la rivalidad entre Estados Unidos y China están redefiniendo la competitividad de América del Norte. Una conferencia imprescindible para comprender las oportunidades y riesgos que enfrentarán las organizaciones durante la próxima década.

Nearshoring: La Mayor Oportunidad Económica para América del Norte

Las empresas están rediseñando sus cadenas globales de suministro para acercar su producción a los principales mercados de consumo. Herminio Blanco analiza por qué México se ha convertido en uno de los destinos más atractivos para el nearshoring, cuáles son las oportunidades para la región y qué estrategias deben adoptar gobiernos y empresas para capitalizar esta transformación histórica.

Comercio Global en la Era de la Fragmentación Geopolítica

La globalización está evolucionando hacia un modelo donde la seguridad nacional, la política industrial y la competencia geopolítica tienen un peso cada vez mayor. Herminio Blanco ofrece una visión estratégica sobre cómo navegar un entorno caracterizado por el proteccionismo, la regionalización y las nuevas reglas del comercio internacional.

México, Estados Unidos y el Nuevo Mapa Económico Mundial

El futuro económico de América del Norte dependerá de una mayor integración, innovación y competitividad. En esta conferencia, Herminio Blanco analiza la evolución de la relación entre México y Estados Unidos, el impacto estratégico del T-MEC y las tendencias que marcarán la inversión, la manufactura y el comercio en los próximos años.

CONDICIONES

- **Viaja desde:** Ciudad de México, México
- **Rangos:** Consultar tarifa con HiCue Speakers