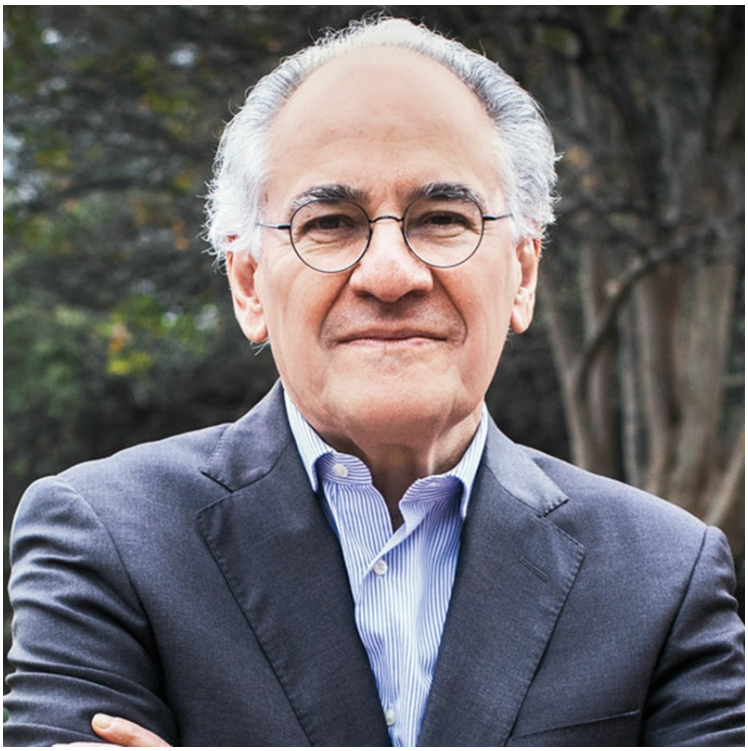
HiCue speakers
Higher Content & Inspiration



HERMINIO BLANCO

Ex Secretario de Comercio y Fomento Industrial, uno de los economistas más respetados de México

---

- Durante cuatro períodos presidenciales jugó un papel clave en la transformación de México en el escenario económico mundial
- Lideró el equipo que convirtió a México en el país con más acuerdos de libre comercio en el mundo (34 acuerdos a la fecha)
- Fue candidato a la Dirección General de la Organización Mundial del Comercio
- Como Jefe Negociador de México, contribuyó a la conclusión de la Ronda de Uruguay y a la creación de la Organización Mundial del Comercio (OMC)
- Dirigió los esfuerzos de México para lograr la aprobación del NAFTA en el Congreso de EEUU
- Jefe de Negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte [TLCAN] (1990-93)
- Fue responsable de las exitosas negociaciones de siete tratados comerciales con diez países de América Latina

- Ph.D en Economía de la Universidad de Chicago

Es fundador y Presidente del Consejo de Administración de IQOM Inteligencia Comercial, el único servicio en México y América Latina que ofrece un análisis en línea del día a día de las medidas que afectan a las operaciones comerciales de las empresas en la región. IQOM ha ayudado al gobierno mexicano en la implementación de aplicaciones de programas computacionales especiales que promueven la participación de las PyMEs en el comercio internacional.

Durante cuatro períodos presidenciales jugó un papel clave en la transformación de México en el escenario económico mundial.

Fue Secretario de Comercio y Fomento Industrial (1994-2000), Subsecretario de Negociaciones Internacionales (1993-94), Jefe de Negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte [TLCAN] (1990-93), Subsecretario de Comercio Internacional (1988-90), Miembro del Comité de Asesores Económicos del Presidente Miguel de la Madrid (1985-88). Como titular de Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (SECOFI), fue responsable de las exitosas negociaciones de siete tratados comerciales con diez países de América Latina, un acuerdo con Israel, el Tratado de Libre Comercio con la Unión Europea (TLCUEM) e inició el proceso para las negociaciones del Tratado de Libre Comercio México-Japón.

Es miembro de diversos Comités incluyendo Arcelor Mittal US y Arcelor Mittal México, Bladex (Banco Latinoamericano de Comercio Exterior, NYSE). Es miembro del Consejo de Banorte, de Cydsa, S.A. de C.V., de FIBRA 1, de Monterrey Global Ventures y de la United States Chamber of Commerce Foundation; es también miembro del Comité Internacional de Asesores de Mitsubishi Corporation y asesor de empresas como Mitsubishi Heavy Industries, Isuzu, Panasonic, Sumitomo y Autodesk.

Obtuvo su licenciatura en Economía en el Instituto Tecnológico de Monterrey (ITESM) y el doctorado en Economía en la Universidad de Chicago.

TEMAS

- Perspectivas Económicas – América Latina
- Relaciones México y Estados Unidos
- México y América Latina
- Comercio
- Economía y Mercados Globales
- El efecto de la globalización en el mundo